

Su Broker especialista



**ECCSA  
GROUP**





# SEGUROS DE CRÉDITO

Soluciones para  
el desarrollo de su empresa



**ECCSA** es un broker de seguros joven, pero formado por profesionales con una extensa trayectoria en el mercado asegurador argentino, de más de 40 años, cuya principal especialidad es la de **seguros de crédito y caución** (fianzas). Nuestro foco está puesto en brindar asesoramiento especializado en estos dos segmentos, antes de su contratación y durante la vigencia de las pólizas.

---

## ECCSA y el Seguro de Crédito

Acompañamos a nuestros clientes armando la cobertura a la medida de su operatoria y necesidades, teniendo particular enfoque en los requerimientos que tiene el segmento en el que trabaja. Al ser una póliza compleja y dinámica, es fundamental el asesoramiento continuo de un equipo profesional que pueda apoyarlos, y ser un interlocutor capacitado para mediar ante las aseguradoras.

Operamos con todas las compañías que ofrecen el Seguro de Crédito en el mercado local.

En Eccsa capacitamos constantemente a nuestros clientes, reuniéndonos periódicamente para poder tener un feedback constante y así tener una gestión eficaz del riesgo.

---

Nuestro servicio de asesoramiento, está orientado a todo tipo de empresas, mediante una atención personalizada, a través de **soluciones conforme a las necesidades y características de cada asegurable.**



---

# SEGURO DE CRÉDITO

El Seguro de Crédito se puede contratar tanto para el mercado doméstico como para el de exportación.

Este seguro, es básicamente **un seguro de cuentas a cobrar.**

Cumple la función de **asegurar las ventas a plazo**, ya que al facturar de este modo, existe un riesgo de no pago de esas facturas por parte de sus clientes.

Estos posibles impagos pueden ser provocados por quiebras, concursos preventivos o problemas propiamente financieros de sus clientes. En caso de impago, la compañía aseguradora indemniza el importe de las facturas impagas.



## **MERCADO DOMÉSTICO**

Las pólizas pueden ser tomadas en pesos o en dólares.

## **PROTECCIÓN DE CARTERA**

El asegurado queda protegido contra el riesgo de NO-PAGO por parte de sus clientes.

## **PROTEGER EL FLUJO DE FONDOS**

¿Cuántas ventas adicionales se requieren para cubrir la pérdida de una cuenta por cobrar?

## **AUMENTO DE VENTAS Y DESARROLLO DE NUEVOS MERCADOS**

Mayor Penetración Comercial. Ahora puede incursionar en mercados y con clientes que antes no hubiera tomado debido al riesgo que implican. Permite tener ventaja sobre sus competidores al ofrecer mejores condiciones de venta a sus compradores existentes y potenciales.

## **OPTIMIZA LA CALIDAD Y ADMINISTRACIÓN DE LA CARTERA**

Garantiza mayor liquidez y menor tiempo de recuperación contra otros instrumentos (fianzas, hipotecas, avales, etc.)

Permite disminuir la provisión para cuentas incobrables y así utilizar esos recursos en otra actividad.

Facilita la investigación de riesgo crediticio.

Complementa procedimientos existentes de controles de crédito.

Permite acceso a “expertise global” basado en sectores.

El asegurado obtiene opiniones neutrales y calificadas.

## **FACILITA EL ACCESO AL FINANCIAMIENTO**

Los programas actuales de aseguramiento de cartera permiten a los asegurados ceder los derechos de dichos programas a instituciones financieras y/o empresas de factorajes para acceder a financiamiento o mejorar condiciones existentes.

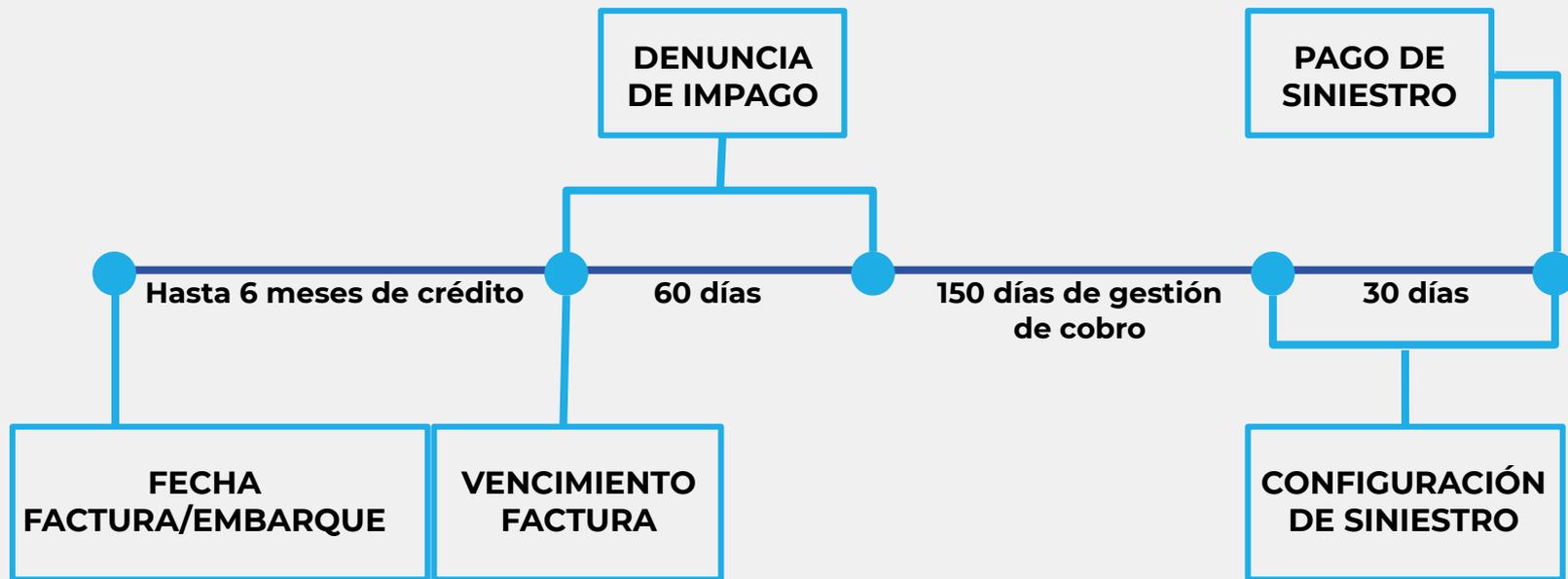




## EXPORTACIÓN

- Elimina la necesidad y costos relacionados con Cartas de Crédito ya que es más ágil, flexible, menos costoso y de mayor alcance en cantidad de países cubiertos que una Carta de Crédito.
- No limita la capacidad crediticia ni congela la disponibilidad activos de sus clientes (a diferencia de las Cartas de Crédito, avales y garantías).
- Permite incrementar las ventas y ofrecer condiciones flexibles en forma rentable y segura permitiendo a la empresa enfocarse en políticas comerciales y estratégicas, al desentenderse de la gestión del riesgo de sus clientes.





---

# REVISIÓN DE PÓLIZA EXISTENTE

Hay un gran número de tipos de coberturas diferentes disponibles en el mercado.

Los aseguradores están introduciendo continuamente servicios y nuevos conceptos. Nosotros trabajamos constantemente de la mano de nuestros clientes y aseguradores para poder ofrecer la solución óptima y actualizada para su empresa.

En cada renovación, analizamos si hay deficiencias en la cobertura y llevamos a cabo un análisis completo del mercado para comparar tanto el precio como la cobertura, de modo que pueda estar seguro de que su póliza le ofrecerá la mejor cobertura al mejor precio.



## PUNTOS FUNDAMENTALES DE LA PÓLIZA DE SEGURO DE CRÉDITO

### GLOBALIDAD

Se busca asegurar la totalidad de los clientes a los que se les vende a plazo.

### COBERTURA

Se cubre entre el 80% y 90% del valor de cada factura hasta el límite de crédito aprobado por la Aseguradora.

### CARTERA

Evaluación, monitoreo continuo y calificación del límite de crédito solicitado.

### INDEMNIZACIÓN

- a)** Insolvencia Declarada (30 días)
- b)** Mora prolongada (180 días de la fecha de vencimiento original factura).

### COBRANZA

Recobro por parte de la aseguradora en Argentina y el mundo.





Pertenece a **CREDEA**, la principal red mundial de especialistas independientes en coberturas de Riesgos de Crédito.

Los miembros de CREDEA **trabajamos con los principales Aseguradores Mundiales**. AIG, ATRADIUS, COFACE, CREDITO y CAUCION, EQUINOX, EULER HERMES, QBE, SOLUNION, ZURICH.

Al pertenecer a Credea contamos con **presencia en más de 40 países**, brindando así, soluciones globales.

Operamos en Argentina, Uruguay, Colombia y Perú, siendo los representantes exclusivos de Credea.

**En Argentina, Brasil, Uruguay, Colombia y Perú operamos con**





**Nuestro objetivo es ofrecer las mejores alternativas a los clientes, abriendo nuevos mercados y generando oportunidades de negocios.**

**[www.eccsagroup.com](http://www.eccsagroup.com)  
[comercial@eccsagroup.com](mailto:comercial@eccsagroup.com)**

**AR**

Lavalle 715 - 7mo "B" - Buenos Aires  
Tel: +54 (011) 5199 - 1313  
Fax: +54 (011) 5353 - 3042

**UY**

Ituzaingó 1312 - Esc. 305  
Montevideo  
Tel: +59 (8) 2914 - 5222

**CO**

Carrera 43C N° 10-54  
Medellín - Antioquia  
Tel: +57 (4) 590-4465

**PE**

Av. Víctor Andrés Belaunde 147,  
Vía Principal 123,  
Torre Real Uno - Oficina 201,  
Centro Empresarial Real  
San Isidro, Lima  
Tel: +51 (1) 480-1196

**BR**

Rua Marechal Deodoro  
da Fonseca n517 Santa Luzia,  
MG, Bello Horizonte,  
Tel: +55 (31) 98821  
+55 (11) 4210-7954